

Officiële nieuwsbrief van Kurval 2019 | 1

Nieuw pand voor Kurval

In 2018 is met man en macht gewerkt aan ons nieuwe pand, waarin wij sinds augustus 2018 zijn gehuisvest. De eerste paal werd geslagen op 2 december 2017. Groot voordeel van dit nieuwe pand is dat het ons de mogelijkheid gaf om het geheel in te richten zoals passend is voor een totaalleverancier in de hogere techniek.

Naast een ruim en open ingericht magazijn en een mooi ruim kantoor beschikken we voor het eerst over een goed toegankelijke praktijkruimte van 100m² voor polijsten en lappen. Deze activiteit vraagt om een schone en nette omgeving en daar konden we in het oude pand niet over beschikken. In de nieuwe omgeving hebben we hier rekening mee gehouden. Bovendien kunnen we nu zes personen tegelijk scholen met onze polijstcursus. Daarnaast kan binnenkort ook een beroep worden gedaan op onze lapruimte met lapmachine en kunnen we



tot aan volledig hoogglans producten proeflappen.

Ons pallet aan producten voor polijsten en lappen is groot. Dit kunnen we nu beter laten zien. Omdat wij beschikken over ruime ervaring in het lappen, bieden wij u de mogelijkheid om aan elke oppervlakte aan de vlakheidswens te voldoen.

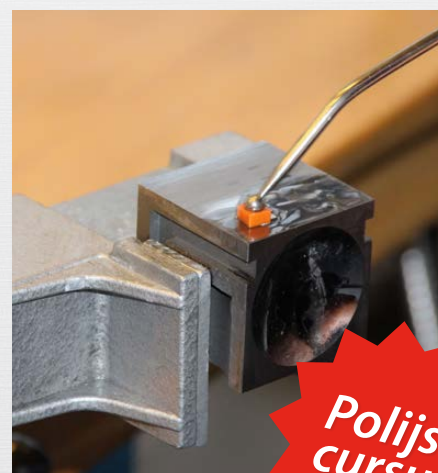
Ook kunnen wij u een oplossing bieden voor het nabewerken volgens voorschrift van hoogtechnische producten.

Met uitzicht op de spoorlijn van Leiden naar Schiphol heeft ons kantoor een zeer bijzondere plek gekregen. Mocht u in de buurt zijn, komt u dan gerust een kijkje nemen.



Nieuwe polijstcursussen bij Kurval

Zodra onze nieuwe praktijkruimte klaar is voor scholing, gaan we weer met de polijstcursussen van start. De mogelijkheden voor maatwerk zijn groot, waardoor we instructies kunnen geven die geheel op uw doel zijn gericht. Zeker de hightechmarkt krijgt immers steeds meer te maken met hoge eisen aan het nabewerken van hooggekwalficeerde onderdelen. Heeft u vragen? Mail dan naar mark.holthuis@kurval.nl.



Polijst
cursus

KURVAL

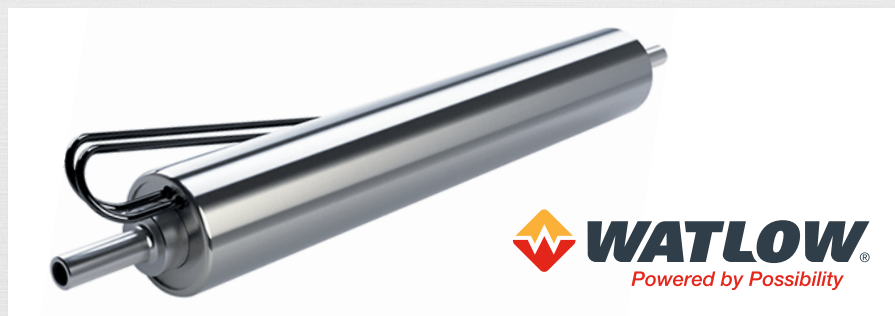
Watlow® lanceert de Fluent™ In-line Heater

Watlow heeft een nieuwe heater gelanceerd die niet meer werkt op basis van nikkelchromdraad, maar met een spray/lasertechniek. Hierdoor is er sprake van indirecte verwarming en komt het medium niet langer in direct contact met de verwarmingsbron.

De Fluent™ In-line Heater is een klein, lichtgewicht doorstroomapparaat met een hoge prestatie. De heater is ontworpen om meerdere componenten in een thermisch systeem te vervangen; zowel een traditioneel inschroefelement als een verwarmingselement dat aan de buitenzijde van een leidingsysteem is

gemonteerd. Zo reduceert het unieke ontwerp van deze heater de totale systeemkosten en de complexiteit.

Dankzij de hoge wattdichtheid biedt de heater een zeer snelle responstijd, wat kan leiden tot betere systeemprestaties. Door gebruik te maken van de gepatenteerde Watlow-spraytechniek, kan het complete



oppervlak van de heater worden benut om uniforme verwarming te creëren.

De belangrijkste specificaties van de Fluent™ In-line Heater:

- Speciaal ontworpen voor water- en gasverwarming.
- Maximale waterflow 0 tot 1.600 ml per minuut, maximumtemperatuur 100°C.
- Maximale gasflow 50 tot 300 liter per minuut, maximumtemperatuur 165°C.
- Iedere standaardheater is uitgevoerd met een geïntegreerd thermokoppel Cal. type K.
- Geen gebruik van magnesiumoxide en nikkelchrom weerstandsdraad, dus zeer lage lekstroom.
- De complete constructie heeft beschermingsklasse IP66.
- Safety class I en II voor dialysetoepassingen (EN 60601-1 3de editie).
- Marktgebieden: medische toepassingen, biowetenschappen, analytische toepassingen, food en vliegtuiggalleys (boordkeukens). (jan.engel@kurval.nl)

Probleemloos EZ-zone® PM6-regelaars instellen en monitoren met mobiele app EZ-LINK™ van Watlow®

Watlow heeft recentelijk de mobiele app EZ-LINK™ gelanceerd voor een draadloze Bluetooth®-verbinding naar de 1/16 DIN EZ-ZONE® PM-regelaars. EZ-LINK is gratis verkrijgbaar via de App Store en de Google Play Store en geeft telefoons en tablets toegang tot de parameters van de regelaars.

De app geeft vanaf ongeveer twintig meter afstand draadloze toegang tot de EZ-ZONE PM6-regelaars. Wanneer de app is verbonden met een controller, geeft de dashboardweergave van de app maximaal twintig parameters weer. Gebruikers kunnen configureren welke parameters in het dashboard worden weergegeven

met de aangepaste startpagina van de controller. Met de functie voor alle parameters in de app kunnen gebruikers de ingangen van de controller, besturingsinstellingen, alarmen, uitgangen en andere functies instellen.

Naast het instellen, monitoren en aanpassen van de controller biedt de mobiele app EZ-LINK een ping-functie die aangeeft welke controller is aangesloten wanneer meerdere controllers binnen bereik zijn. De wachtwoordbeveiliging van de controller beschermt tegen onbevoegde toegang en ongewenste wijzigingen. De app biedt ook andere voordelen, waaronder alarm- en

foutindicatoren. De app werkt met alle Watlow 1/16 DIN EZ-ZONE PM-controllers en -limits met bluetooth-communicatie. Voor de uitvoering met bluetooth geldt geen meerprijs. (jan.engel@kurval.nl)

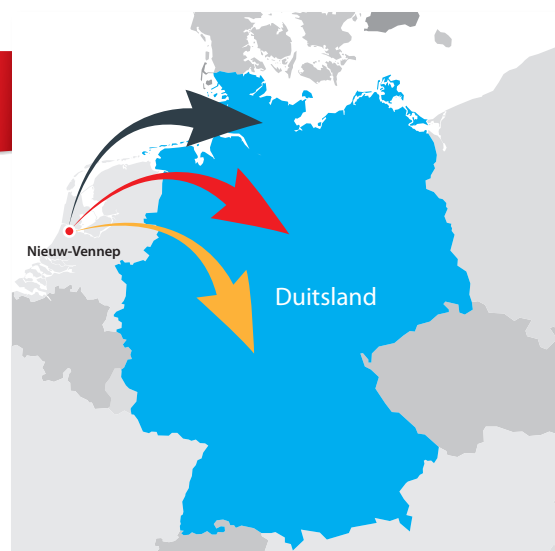


Kurval GmbH voor de Duitse markt

NIEUW-NEU

In de wereld van nabewerken, lappen en polijsten is het steeds lastiger om aan kennis te komen. Het leveren van de juiste producten voor een bepaald werk vraagt echter om kennis en ervaring. Ook in Duitsland is vraag naar kennis ontstaan, omdat er voor polijsten, lappen en nabewerken geen specifieke opleiding bestaat en de ervaren vakmensen lang niet altijd al hun kennis overdragen aan eventuele opvolgers. Daarbij wisselen opvolgers vaak snel weer van baan, waardoor de ervaring heel langzaam wegebt.

Mede hierom hebben wij Kurval GmbH opgericht. Bedrijven in Duitsland kunnen bij Kurval GmbH terecht voor informatie en advies, en ook om hiervoor direct de nodige aankopen te doen. Waar Kurval zijn producten voorheen vrijwel alleen in de Benelux verkocht, is de verkoop dankzij de open grenzen en een steeds belangrijker wordend internet ook bij ons steeds internationaler geworden.



Kurval GmbH is in Duitsland bovendien alleenvertegenwoordiger geworden van LamPlan SA, de producent van producten voor lappen en polijsten en specialist in materiaalonderzoek. Ook staat het ons vrij om in Duitsland onze Watlow-producten voor de elektrische verwarming te verkopen. **Al met al is Duitsland voor ons dus een belangrijk afzetgebied.**

KURVAL
GmbH

Kurval hofleverancier van Engis-producten

De afgelopen jaren is er een groot aantal diamantpasta's op de markt gekomen. Uiteraard hebben wij daar proeven meegedaan. Veel van die pasta's blijken prima te gebruiken, maar sommige hebben nevenproblemen. Een daarvan is uitdroging. Dit verschijnsel heeft niet echt invloed op de kwaliteit, maar zorgt er wel voor dat er te veel pasta moet worden weggegooid.

Een van de pasta's in ons programma kende dit verschijnsel. Daarom hebben wij onze partner Engis gevraagd hier eens naar te kijken. Dit heeft geleid tot een nieuwe lijn diamantpasta's die wij vanaf heden gaan voeren, tegen dezelfde prijzen als die u van ons gewend bent.

Naast deze pasta maakt Engis ook de aloude speciaal-diamantproducten,



zoals emulsie voor lappen en gel voor handpolijsten. Voor zowel hooggelegeerde geharde staalsoorten als hardmetaal is er uiteraard de 'L'-pasta uit natuurdiamant. Heeft u vragen over de diamantpasta's en andere producten van Engis, dan horen wij dit graag.

Engis[®]

Kurval en Jo-Ke na 67 jaar onnodig uit elkaar

Bleekgezicht spreekt met gespleten tong

Toen ik 22 jaar geleden met mijn toenmalige baas mee mocht naar Joisten & Kettenbaum om mij voor te stellen aan een aantal medewerkers en aan de eigenaar van het bedrijf, was dat een zeer bijzondere ervaring. Men was strikt en netjes en je sprak ze automatisch aan met U. De zeer competente medewerkers waren gedreven en wisten exact waar ze het over hadden. Een hecht team, met als doel verkopen via het hebben van competentie en kennis.

Eigenlijk ben ik min of meer door dit bedrijf opgevoed in mijn latere werkwijze naar mijn contacten toe. Ik kom uit het vak en weet wat een klant beweegt als mij vragen worden gesteld. Ik zie het als mijn taak genoeg over het vak te weten om de klant goed te kunnen helpen.



Door gebrek aan opvolging is Joisten & Kettenbaum verkocht.

Vrij snel daarna zijn veel Jo-Ke-collega's vertrokken, waardoor het uitwisselen van kennis en ervaring verloren ging. Waar ik kritisch was werd dit niet ter harte genomen, maar als negatief ervaren, en er werd niets mee gedaan. Omdat ik altijd ben blijven geloven in de toegevoegde waarde van een leverancier, verdween het wederzijds begrip en groeiden we uit elkaar.

Als er een tekort aan kennis is, wordt verkopen lastiger en is de weg naar het verklaren van onwaarheden de kortste weg. Wij hebben inmiddels een paar klanten gesproken die onwaarheden over Kurval te horen hebben gekregen en daar gelukkig niet van gediend zijn. De oude wijsheid 'eerlijkheid duurt het langst' zal zich ook hier weer moeten bewijzen.

Eén ding is zeker: als speler in de markt van fijne nabewerking, polijsten en

lappen blijft Kurval investeren in kennis en mogelijkheden om de markt op de juiste manier te bedienen. Het nieuwe Techcenter is hier een voorbeeld van. Of het nu gaat om het scholen van uw nieuwe en/of bestaande medewerkers of om het doen van een polijst- of lapproef, wij kunnen u beslist verder helpen.

Kurval is de samenwerking aangegaan met een aantal grote namen in de fijne nabewerking. Deze totaalleveranciers hebben veel grotere pakketten dan die wij onder het Jo-Ke-pakket voerden. Een en ander houdt in dat wij u met veel meer producten kunnen bedienen dan tot nog toe mogelijk was. Vraagt u gerust naar de mogelijkheden via geri.hofstee@kurval.nl.

Mark Holthuis, directeur Kurval



Kurval blijft trouw aan NSK-producten

NSK

Polijst cursus

Na meer dan dertig jaar via Jo-Ke de producten van NSK te hebben geleverd, is er een verschuiving gekomen waarmee Kurval niet tevreden was. De nieuwe apparaten die we kregen, waren geen NSK en bevielen ons niet. Het werd een van de redenen van de splitsing met Jo-Ke.

Wij hebben over het product NSK alleen maar goede woorden en zijn vast overtuigd van de kwaliteit van het

product. Eén ding is zeker: we willen dit product onveranderd blijven leveren aan onze klanten die overwegend dezelfde ervaring hebben.

Naast de goede kwaliteit van NSK is er nog een belangrijk aspect: NSK levert alle mogelijke onderdelen los en dus is het binnen bepaalde lijnen mogelijk alles te

repareren. Die meerwaarde is door de jaren heen van groot belang gebleken. Vraagt u naar het nieuwe NSK-pakket via geri.hofstee@kurval.nl.



KURVAL

Pondweg 15, 2153 PK Nieuw Venneep, T +31 (0)252 67 60 80, F +31 (0)252 67 61 04, info@kurval.nl, www.kurval.nl